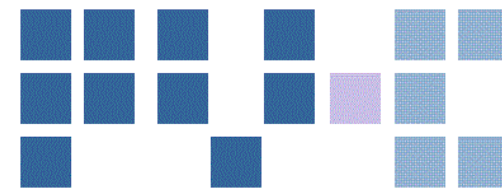


**Steigern Sie Ihren
Wettbewerbsvorteil** durch
Energiekostensenkung mit einer
Lösung von **pv-contracting.de**



| die neue Art Ihr Dach für PV
zu nutzen



wir über uns



- **pv-contracting** ist ein StartUp Unternehmen in der Erneuerbaren Energiebranche, welches vollkommen neue Wege geht, dezentrale Energieversorgung mittels Photovoltaik langfristig unabhängig von Subventionen für jedermann nutzbar zu machen.
- Wir sind davon überzeugt, dass die erneuerbaren Energien und im Besonderen die Photovoltaik mit den umfangreichsten und flexibelsten Anwendungsmöglichkeiten schon in wenigen Jahren weltweit ohne jegliche Subventionierung auskommt und für jedermann nutzbar gemacht werden kann.

wir über uns



- Ziel unseres Unternehmens ist die "Demokratisierung" und Liberalisierung der Energiewirtschaft durch dezentrale Erzeugungssysteme weiter voranzutreiben. Wir wollen an der Vision von Hermann Scheer aktiv teilnehmen und diese mit unserem Unternehmen unterstützen.

<http://www.4-revolution.de>



- In unserer Lösung mit **pv-contracting** sehen wir dazu eine neue durchschlagkräftige Basis. Da jetzt jedes Unternehmen von der Photovoltaik profitieren kann - ohne Investition - ohne Aufwand - ohne selbst Energieversorger oder Anlagenbetreiber zu werden - ist die Zeit für Photovoltaik günstiger denn je - für alle!

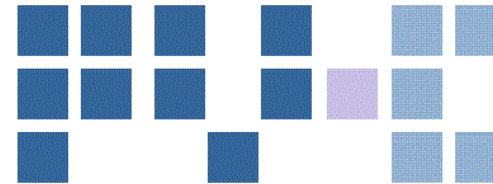
pv-contracting.de



- erstes deutsches Unternehmen im Bereich der Photovoltaik-Projektentwicklung auf Basis des bereits vorwiegend im Wärmebereich bekannten Contracting Schemas.
- Sehr gutes Netzwerk zu Investoren und Generalunternehmen durch langjährige Erfahrung im Vertrieb und Aufbau von Geschäftsfeldern bei renommierten Anlagenbauern und Komponentenherstellern im Bereich der Photovoltaik.
- Breite Investorenbasis als Contractor (Anlagenbetreiber)

projektentwicklung

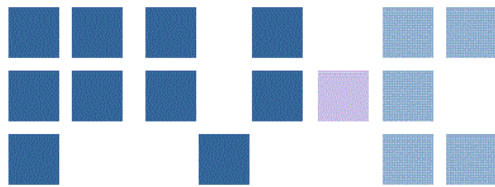
pv-contracting kann einige **Mehrwerte** im Bereich Energie für Ihre Unternehmen bieten. Wir laden Sie herzlichst ein Ihre Energiekosten **von uns zu prüfen und Ihnen ein Einsparangebot zu offerieren**, um auch Ihr Unternehmen noch wettbewerbsfähiger in die Zukunft zu begleiten.



was wir Ihnen anbieten:

- Machbarkeitsstudie & Projektentwicklung
- Zwischenfinanzierung & Projektumsetzung
- Investorensuche
- Betrieb & Wartung

projektumsetzung



Mit Hilfe von Kooperation mit renommierten Generalunternehmen und finanzstarken Komponentenherstellern, die kurzfristig die Zwischenfinanzierung des Projekts übernehmen, um es dann an den passenden Contractor langfristig zu veräußern, realisieren wir auch Ihr Projekt innerhalb kürzester Zeit.

Ihr professioneller Berater:

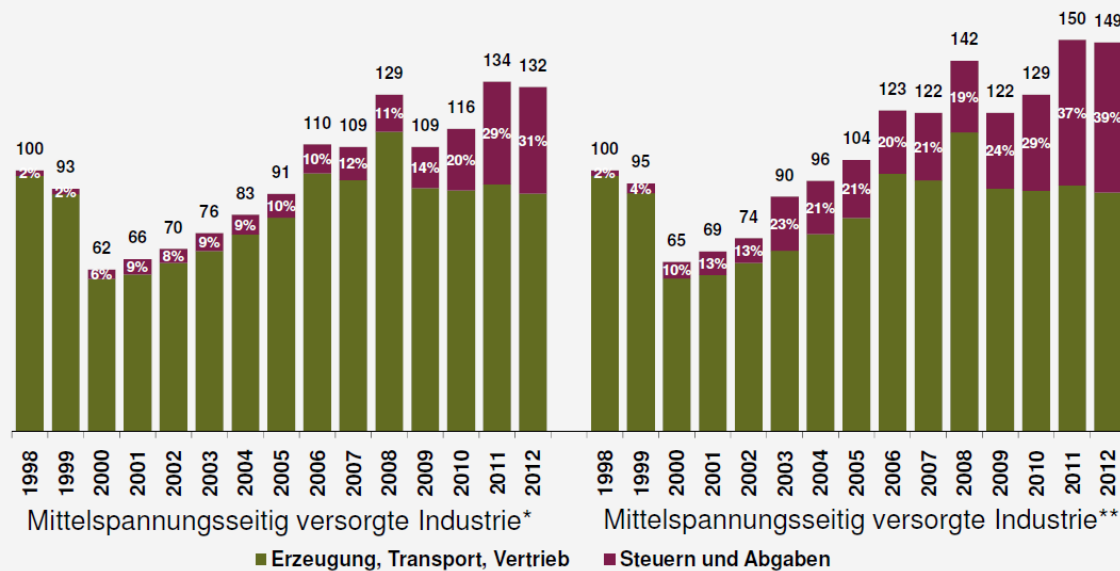
- Klare und realistische Darlegung der Umsetzbarkeit sowie Zeitschiene
- Offener Austausch, um das passende Model für Ihr Unternehmen zu erstellen
- Zuverlässige Prognosen zu Kostensenkung mittels Lastgangabgleich

strompreisentwicklung

Steuern und Abgaben: Industriestrom



Entwicklung der Strompreise für die Industrie (1998 = 100)



* ohne Stromsteuer ** inklusive Stromsteuer

Quellen: VEA, BDEW; Stand: 04/2012

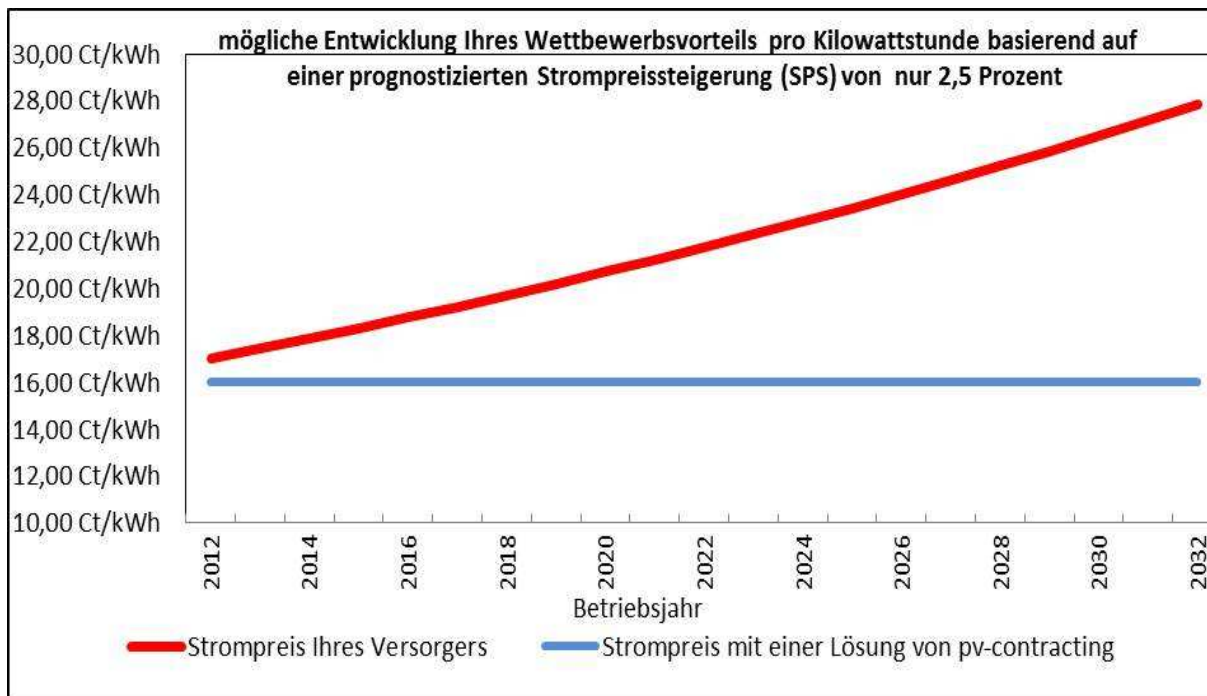


Seit dem Jahr 2000 sind die Strompreise für Gewerbekunden inkl. Abgaben und Stromsteuern um fast 85 % bzw. durchschnittlich um 7% jährlich gestiegen.

Mit einer Lösung von **pv-contracting** können Sie diesen Effekt für Ihr Unternehmen künftig spürbar abmildern.

ihr wettbewerbsvorteil

Mit **pv-contracting** gewinnen Sie ein **großes Stück Unabhängigkeit** von steigenden Energiepreisen, und das Jahr für Jahr ein Stück mehr – Ihr Wettbewerbsvorteil mit Nachhaltigkeitseffekt



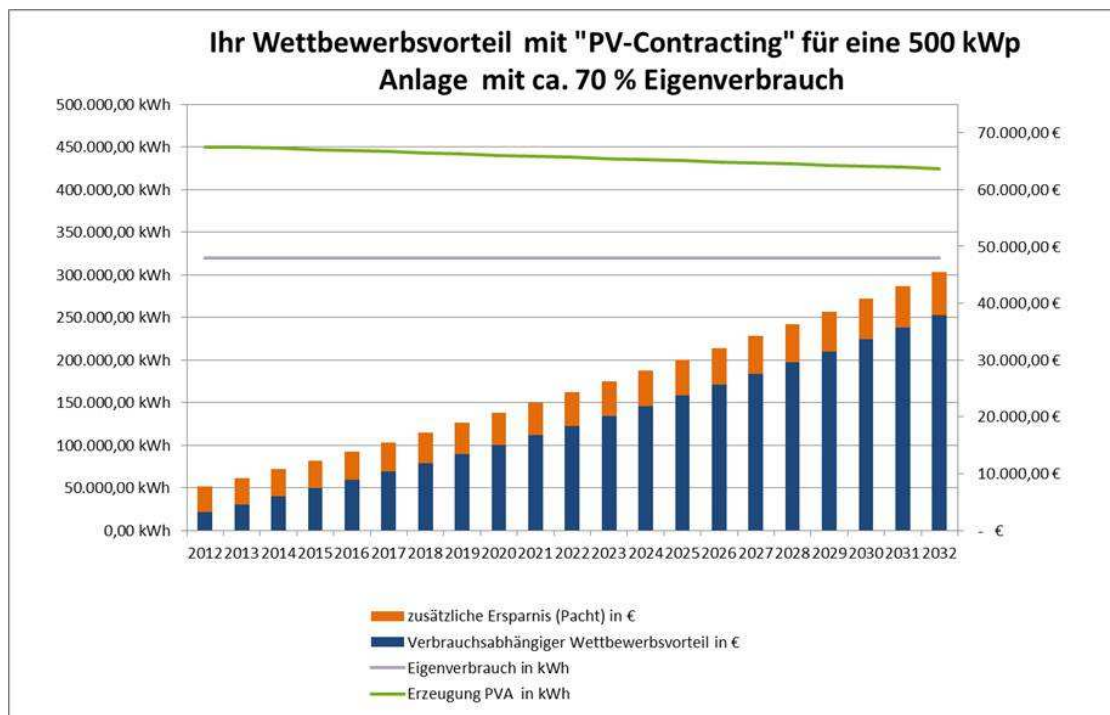
* Diagramm zeigt Preisentwicklung zwischen Stromkosten je kWh mit einer „Contracting“ Lösung für **0,16 €/kWh fix** für 20 Jahre und stark konservativer Prognose der Preissteigerung (nur 2,5%; vgl. mit vorheriger Folie) Ihres EVU mit heute 0,17 €/kWh: Differenz im Jahr 2032 von 0,109 €/kWh

ihr wettbewerbsvorteil



Als produzierendes Unternehmen können Sie sich so schon heute mehrere 1.000 € pro Jahr sparen und **stärken mit jeder Strompreissteigerung Ihren Wettbewerbsvorteil** zusätzlich...

* Diagramm zeigt Kostenersparnis basierend auf 2,5 % SPS (vgl. vorherige Folie) für ein Unternehmen mit 500 kWp PVA und ca. 70% Eigenverbrauchslast (ca. 320.000 kWh/Jahr). **Wettbewerbsvorteil** in 20 Jahren rund **530.000 €** zusätzliche Ersparnisse durch Senkung von Spitzenlasten nicht berücksichtigt.



häufige Fragen

Wer kann „pv-contracting“ nutzen?

Jedes Unternehmen und jeder Agrarbetrieb sowie bspw. Betreiber von Kühlhäusern, die über eigene Dachflächen verfügen und Stromkosten spürbar senken wollen – aber auch Gebäudeeigentümer, die Gewerbeimmobilien vermieten und den Stromeinkauf für Ihre Mieter selbst organisieren (wollen)!

Muss ich mich dauerhaft dazu verpflichten den Strom abzunehmen?

Nein, der Stromabnahmevertrag mit dem Betreiber kann mit einer Frist von drei Monaten jederzeit gekündigt werden. Allerdings verlieren Sie dadurch Ihren Wettbewerbsvorteil und müssen Ihren gesamten Strom wieder aus anderen Quellen (z.B. EVU) beziehen.

Wie berechnet pv-contracting.de meine mögliche Ersparnis?

Wir gleichen den Stromverbrauch Ihres Unternehmens mittels viertelstündigem Lastgangsprofil (beziehbar als Excel-Datei bei Ihrem Versorger) mit dem zu erwartenden Lastgang der PV-Anlage ab und errechnen so sehr detailliert Ihre mögliche Ersparnis.

Muss ich meinen Vertrag bei meinem Versorger kündigen oder umstellen?

Nein und Ja. Grundsätzlich müssen Sie Ihren bestehenden Vertrag beim Ihrem Versorger nicht kündigen. Je nach dem wie viele kWh Sie mit „pv-contracting“ einsparen, kann es aber durchaus Sinn machen Ihren Versorger oder Tarif zu wechseln, damit dieser zu Ihrem neuen Verbrauchsprofil passt.

Welche Aufwendungen und Kosten habe ich?

Als „Contracting“ – Nehmer entstehen Ihnen neben der Vertragsunterschrift eines Gestattungsvertrages und der Einräumung einer erstrangigen Dienstbarkeit für den Contractor sowie der Stromabrechnung keine weiteren Aufwendungen oder Kosten. Sämtliche Errichtungs-, Betriebs- und Versicherungskosten werden vom Anlagenbetreiber getragen.

Kann ich auch selber als Anlagenbetreiber investieren?

Ja, dies ist vor Baubeginn jederzeit möglich. Gerne berät Sie pv-contracting.de in allen Fragen und macht Ihnen ein Angebot.

häufige Fragen

Wann eignet sich mein Betrieb bzw. mein Gebäude für eine „pv-contracting“ Lösung von pv-contracting.de?

Grundsätzlich eignet sich für eine pv-contracting Lösung jeder Betrieb oder Gebäudeeigentümer, der zwischen 75.000 und 1 Mio. Kilowattstunden Strom im Jahr verbraucht, nicht von der EEG – Umlage befreit ist und er über Immobilieneigentum mit Dachflächen ab ca. 1.500 m² verfügt.

Welche Dachbeschaffenheit muss gegeben sein?

Außer der statischen Eignung hat eine Photovoltaikanlage keine besonderen Anforderungen an die Dacheigenschaft. Wir planen und bauen Photovoltaikanlagen sowohl auf Flachdächer mit einer Dachhaut aus Bitumen, Kies, Erde oder Folie als auch auf Schräg- und Satteldächer, die mit Ziegeln oder Blech eingedeckt sind. Nach Möglichkeit wird die Anlage dabei ohne Dachdurchdringung installiert, damit diese nach Ablauf des „Contracting“ Vertrages wieder rückstandslos entfernt werden kann. **Allerdings:** Bei Asbest muss vorher durch den Eigentümer eine Dachsanierung vorgenommen werden bei der auch Zuschüsse durch den Anlagenbetreiber möglich sind.

Was passiert wenn ich mein Dach reparieren oder umbauen muss?

Hier sorgt der Anlagenbetreiber mit einer entsprechenden De- und Remontageversicherung vor, die für die Entfernung und den Wiederaufbau der Anlage an den betroffenen Stellen sowie für den Ertragsverlust aufkommt.

Was passiert wenn der Anlagenbetreiber Insolvenz anmeldet?

Der Gestattungsvertrag sichert Sie für diesen Fall ab, sodass Sie weiterhin den Strom aus der Anlagen nutzen und per Abschlagszahlung verrechnen können.

zusammenfassung

Was bedeutet die „pv-contracting“ Lösung von pv-contracting.de?

Als „Contracting“ Nehmer stellen Sie für den Contractor Ihre Dachflächen zur Nutzung für eine Photovoltaikanlage zur Verfügung und erhalten im Gegenzug langfristig Strom zu wesentlich attraktiveren Konditionen als von Ihrem Energieversorger.

Außer, dass Sie Ihre Dachflächen zur Nutzung überlassen, gehen Sie langfristig keine Abnahmeverpflichtungen oder dergleichen ein. Alternativ steht es Ihnen natürlich frei selbst Anlagenbetreiber zu werden und in eine PV-Anlage von pv-contracting.de zu investieren. So profitieren Sie nicht nur vom günstigen Strom und dem Stück mehr Unabhängigkeit von Energieversorgern, sondern erwirtschaften mit Ihrer Anlage zudem eine attraktive Rendite von bis zu 10% jährlich!

Wie entsteht die Kostenersparnis bzw. mein Wettbewerbsvorteil durch die „pv-contracting“ Lösung?

Da die Vergütung von Anlagen über das Erneuerbare Energien Gesetz für den Großteil von Photovoltaikanlagen inzwischen auf 90% der Gesamtproduktion beschränkt wird und die Förderung bereits deutlich unter den Strompreisen von Energieversorgern liegt, hat der Anlagenbetreiber (Contractor) ein Interesse seinen Strom in unmittelbarer Nähe zu vermarkten. Das kann er schon jetzt günstiger als Sie für Ihren Strom beim Energieversorger bezahlen. Die daraus entstehende Lücke ist Ihre über die Jahre wachsende Kostenersparnis und somit neben der Imagestärkung Ihr langfristiger Wettbewerbsvorteil.

Was leistet pv-contracting.de für mich?

- Ganzheitliche und professionelle Beratung u.a. mittels Lastgangabgleich um die maßgeschneiderte Lösung für Ihr Unternehmen zu finden
- Vollständige und für Sie kostenlose Machbarkeitsstudie (Einspeisemöglichkeit, Statische Eignung, Baugenehmigung)
- Schnelle Projektumsetzung durch Möglichkeit der Projektzwischenfinanzierung
- Investoren-/Contractor- Suche, wenn Sie nicht selbst investieren möchten
- Anlagenüberwachung und Wartung nach Wunsch des Anlagenbetreibers

unsere referenzen

Unser Team verfügt über Erfahrung in der Entwicklung und erfolgreichen Umsetzung vielzähliger Photovoltaikdachanlage von wenigen Kilowatt (kWp) bis hin zu mehreren Megawatt (MWp) Spitzenleistung.

Unsere ersten Referenzen auf Basis unseres pv-contractings planen wir noch in diesem Jahr erfolgreich umzusetzen.





danke!